



Die Stiftung myclimate – The Climate Protection Partnership ermöglicht innovative Lösungen im Klimaschutz und fördert den Einsatz von erneuerbaren Energien und energieeffizienter Technologie. Die internationale Initiative mit Schweizer Wurzeln gehört weltweit zu den führenden Anbietern von freiwilligen CO₂-Kompensationsmassnahmen. Eine rasch wachsende renommierte nationale und internationale Kundschaft und Sales-Partner in verschiedenen Ländern erwarten exzellente Serviceleistungen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine initiative und zuverlässige Persönlichkeit als Projektleiter(in).

Sales myclimate (60%-100%)

Wir bieten:

Sie erwartet ein junges, dynamisches Umfeld in einer erfolgreichen Organisation mit klarer Vision und Strategie. Als Sales-Projektleiter(in) betreuen Sie bestehende, anspruchsvolle Key-Accounts und laufende Marketingprojekte. Sie realisieren zudem erfolgreich den Ausbau des rasch wachsenden nationalen und internationalen myclimate Kunden-Netzwerks. Der Arbeitsort ist Zürich.

Sie bieten:

Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium und idealerweise über einige Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales und Marketing. Mit ihrem überzeugenden Auftreten und kooperativer Arbeitsweise tragen Sie wirksam zum Erfolg der myclimate-Angebote bei Kunden und Sales-Partnern bei. Neben Deutsch sind gute Englischkenntnisse notwendig und weitere Sprachen von Vorteil.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen **in elektronischer Form bis zum 15. August 2008** an:

jobs@myclimate.org

Für weitere Auskünfte wenden Sie sich bitte an Kathrin Dellantonio, 044 633 77 50, myclimate, Technoparkstrasse 1, 8005 Zürich, www.myclimate.org